

Advisor eerste Excellence business partner van KPN

Steeds meer bedrijven werken aan de integratie van telecom en IT. ICT-dienstverlener Advisor ICT Solutions uit Mijdrecht is al jaren een echte voorloper op dit gebied. Een zienswijze die er mede voor gezorgd heeft dat Advisor hard groeit en onlangs als eerste partij in Nederland de hoogste KPN partnerstatus ontving.

Dankzij de verworven Excellence status kan Advisor voor bedrijven in de regio advies, aankoop, levering, installatie, facturatie én service van het KPN ÉÉN dienstenportfolio verzorgen. Tijdens de overhandiging van de Excellence status complimenteerde de directeur zakelijke markt van KPN, John van Vianen, Advisor voor de visie op de integratie tussen IT en telecom: 'Advisor is voor mij het voorbeeld van hoe een business partner van KPN in deze tijd met een integrale visie met zijn klanten moet omgaan. Juist die geïntegreerde visie maakt dat Advisor de uitgelezen partij is om met een gecombineerd vast-mobielpakket als KPN ÉÉN aan de slag te gaan. KPN ÉÉN is het nieuwe speerproduct waarin vaste en mobiele



Van links naar rechts: musketier, Eric van 't Boveneind (Algemeen directeur Advisor), William Lucassen (Hoofd Informatie Management SVO vakopleiding food) en John van Vianen (Directeur Zakelijke Markt KPN).

telecommunicatie in een totaalpakket verwerkt is: internet, vaste telefonie, telefooncentrale, mobiele simkaarten en online software (Office365) zijn tot één totaal propositie verwerkt. Hierbij wordt ook nog eens een kostenbesparing gerealiseerd.'

Keihard gewerkt

Algemeen directeur van Advisor, Eric van 't Boveneind, is zeer content met de verworven Excellence status: 'Het is niet zomaar iets wat we hier bereiken. Wij hebben de afgelopen periode met ons team keihard gewerkt om alle KPN-certificeringen te halen. Bedrijven uit de regio Utrecht kunnen nu letterlijk voor al hun communicatievraagstukken bij ons terecht. Als KPN Excellence Business Partner bieden we een volledige dienstverlening: naast verkoop en advies kunnen klanten bij ons ook terecht voor levering, installatie en service van zowel communicatie-, werkplek- als infrastructuuro oplossingen. Het Advisor-team heeft lokale kennis en contacten in de regio. Onze ServiceDesk is 24/7 bereikbaar voor calamiteiten waarbij klanten ICT-specialisten aan de lijn krijgen die letterlijk en figuurlijk dichtbij staan. Telecom en IT zijn zo ontzettend belangrijk geworden dat geen bedrijf feitelijk meer een seconde zonder kan.' ■

19 JUNI RELATIEDAG, ALLEN VOOR ÉÉN

Rondom de verworven Excellence status is Advisor een marketingcampagne gestart met als thema: ÉÉN voor allen, allen voor ÉÉN. Dit is een duidelijke knipoog naar de drie musketiers die staan voor de driehoek: KPN, Advisor en de klant. Die klant wordt op donderdag **19 juni** centraal gezet op de Advisor Relatiedag in het Galgenwaard stadion in Utrecht. Het WK voetbal is dan net een paar dagen van start. Nederland heeft op 18 juni tegen Australië gespeeld. Klanten kunnen samen met de vaste presentatoren van Voetbal International (René van der Gijp, Wilfred Genée en Johan Derksen) deze wedstrijd op een interactieve manier nabeschouwen. Er zijn nog enkele plaatsen beschikbaar voor geïnteresseerde bedrijven (neem hiervoor contact op met Dennis de Jong, telefoon 0297-288873 of bezoek de website www.advisor.nl).